“Wat als ik voor mijn dromen had gekozen… *Even had geluisterd naar mijn hart.”*

Tekst Dennis van Elten **Foto’s** Ine Van Hofstraeten

Kun jij Ine van Hofstraeten beschrijven in 3 woorden?
Doorzetter, Creatief, Perfectionistisch,

Wat houdt jou verder bezig in het dagelijks leven?
Ik wil een verschil maken in het leven van anderen en van mezelf. Ik ben geen stilzitter. Wil altijd een stapje verder gaan. Ik houd ervan om te ontwikkelen en bij te leren. Ik heb jaren salescursussen en zelfontwikkelingscursussen gevolgd om aan mezelf te werken en te verbeteren. Te schaven aan de kleine kantjes ook. Ik neem niet snel genoegen met mezelf. Het kan altijd beter. Vaak eis ik dat ook van de mensen om me heen en dat is niet altijd gemakkelijk.

Ik ben gebeten door SALES. Na mijn studies van Industrieel Ingenieur Chemie besloot ik in Sales te stappen. Ik houd van het contact met andere mensen. Voor mij is Sales, adviseren en leren van je doelgroep. Luisteren naar wat ze nodig hebben en een zo’n goed mogelijke oplossing bieden. Het zelfs ontwikkelen als je het niet hebt. Ik combineer het verkopen cq. adviseren met het geven van opleidingen omdat ik het enorm graag doe. Je kunt mensen iets bijleren. Ik wil echt dat ze het verstaan en met meer kennis buitengaan dan waarmee ze gekomen zijn. Gewoon de blik op iemands gezicht als je kennis overdraagt en als het aankomt. Daar doe ik het voor. Dat is ook wat ik met mijn tweewekelijkse blog op **www.topverkopertips.be** en mijn boek Topverkoper in 20 weken wil bereiken; mijn lezers iets geven waar ze iets aan hebben. Het is niet zomaar iets dat ik uitvind maar ik heb het zelf allemaal stap voor stap doorlopen.

En naast Sales zijn er de dromen. Het is wat mijn leven richting geeft. Het houdt me op de rit en geeft een drive. Een van die dromen was altijd schrijven, een boek hebben, mensen inspireren en raken en de wereld een beetje mooier achterlaten.

Hoe is de passie voor het schrijven ontstaan?
Als kind heb ik altijd geschreven. Gedichten, teksten, verhalen… Ik was nooit zo’n prater en was zeker niet de meest luidruchtige van de klas. Mijn ouders vertellen me nog vaak het verhaal dat ik als kind altijd mee ging kijken naar mijn broer die voetbalde. Die maandag liep een andere kleuter naar de juf en riep: *“Juf, juf, Ineke heeft wel een tong want ik heb haar gisteren op voetbal horen praten.”*

Ik heb als kind dagboeken vol geschreven. Het was voor mij een manier om te zeggen wat er op mijn lever lag. Het was mijn manier om om te gaan met pijn, verdriet, verliefdheid, etc. Ik sprak het niet hardop uit maar in mijn schrijven kon ik het een plaats geven.

Welke auteurs lees jij zelf het liefst?
Ik hou van bijleren en lees enorm graag non-fictie boeken. Think & Grow Rich van Napoleon Hill is een van mijn favorieten. Maar om echt te ontspannen doe je mij een plezier met een goede roman of thriller. De thrillers van Pieter Aspe en de iets luchtigere boeken van Jill Mansell weten me te bekoren.

Ook voor boeken met een levensles of boodschap krijg je me helemaal warm. Dan denk ik gelijk aan De Go-Giver van B.Van den Burg en de Alchemist van Paulo Coelho.

Hoe is: "Topverkoper in 20 Weken" tot stand gekomen?
Twee jaar geleden ben ik een cursus gaan volgen: *How To Write Your Book in 28 days*. Het is altijd een droom geweest om een boek te schrijven. Toen ik de advertentie las dacht ik: *"Ja, daar moet ik zijn!"* Ik dacht dat het een cursus was voor het schrijven van een fictie boek. Maar dat bleek dus niet zo te zijn. Ik had totaal geen idee waar ik een non-fictie boek over moest schrijven. Tot de trainer vooraan vroeg: *"Ine, waar ben jij goed in? Wat doe jij dat anderen kan helpen? Wat is jouw expertise?"*

En dat is dus voor mij het SALES stuk. Ik ben negen jaar geleden met compleet nul ervaring in SALES begonnen. Ik liep grandioos tegen nee's aan en had bijna geen omzet. Ik haatte het koud bellen naar klanten maar ik dacht bij mezelf… En hoe kan ik nu beter worden? Toen ben ik echt grandioos veel cursussen gaan volgen. Zowel sales cursussen maar ook cursussen op persoonlijk gebied.

Op zes jaar tijd heb ik onze Belgische vestiging van nul opgebouwd. Ik ben alleen gestart. Nu zijn we al met een team van zeven. Met *Topverkoper in 20 weken* heb ik een zo volledig mogelijk boek willen schrijven dat handvaten aanreikt om te komen waar je wilt zijn: beter worden in verkopen en betere relaties met jouw klanten. Ik wil komaf maken met het beeld dat verkopen iets negatief is. Het is niet jezelf opdringen. Met de SELL-methode die ik heb ontwikkeld geef ik de stappen aan waardoor jouw relatie met de klant echt een succes wordt. De methode geeft een interessante basis van een sales proces waarmee je de best benodigde verkoopvaardigheden tegenkomt en in de praktijk kunt brengen. Je kunt de eerste vier hoofdstukken gratis lezen via
www.topverkoperin20weken.be

Zou jij in de toekomst nog meer boeken willen schrijven?
Naast startende verkopers en beginnende ondernemers helpen hun salesvaardigheden te verbeteren met het boek *Topverkoper in 20 weken*, trainingen en mijn tweewekelijkse blog op www.topverkopertips.be word ik helemaal blij van het schrijven van kortverhalen.

Ik ben momenteel bezig met mijn nieuw boek *Simpelweg Gelukkig Zijn*. Twee jaar geleden begon ik met het schrijven van mijn 5Minutes Shortstories, 5 minuten kortverhalen. Ik krijg van lezers 3 woorden. Hiermee schrijf ik op 5 minuten tijd een kortverhaal. Het zijn vaak woorden die helemaal geen verband houden met elkaar. Ik ben altijd verrast als ik zie wat daar dan uit komt.

Op een moeilijk moment in mijn leven heb ik een bucket list gemaakt, een lijst van 101 dingen die ik zeker nog wou doen in mijn leven, grote en kleine dingen.

Een tijdje terug ben ik voor elk van die 101 dingen een klein verhaal beginnen schrijven. Volgens het principe van de 5Minute Short-story, maar nu geen 5 minuten maar 2 minuten.

Ik wil er mensen mee raken, ze inspireren met als doel op het einde een lach op hun gezicht te toveren. Het is een FEEL GOOD boek. Mensen moeten er blij van worden. Dan is mijn missie geslaagd. Als ik weer een verhaal heb geschreven, bruis ik in elk geval van de energie. Je kunt het nu trouwens al lezen via **www.passievoorschrijven.be/simpelweg-gelukkig-zijn**

Ik heb ook altijd een roman willen schrijven. Als *Simpelweg Gelukkig Zijn* af is, is dat het volgende boek op mijn lijstje. Dat wordt iets voor 2014 dus.

Wat houdt jou blog Passie voor Schrijven in, wat kan iemand hier verwachten?
Ik ben met **passievoorschrijven.be** begonnen omdat ik mijn verhalen, teksten en gedichten ook naar buiten wou brengen. Twee jaar geleden liet ik mijn verhalen lezen aan een goede vriendin. Ze was zo enthousiast dat ze me aanspoorde om er iets mee te doen. Zo is de website www.passievoorschrijven.be ontstaan. Om de twee weken verschijnt er een nieuw verhaal, tekst, een gedicht, een column of zelfs een schrijftip voor beginnende schrijvers. Ik hou ervan om mensen te inspireren, te motiveren en ze iets bij te leren. En ik wens dat de website en de teksten daar een stukje kunnen toe bijdragen.

Met welk boek kom jij de feestdagen door?
Op mijn nachtkastje ligt *Een werkweek van 4 uur* van Timothy Ferriss.

Maar ik wil nog een roman of thriller gaan halen. Even niet nadenken en helemaal ontspannen… De nieuwste thriller van J.K Rowling, *The Cuckoo's Calling* staat op mijn verlanglijstje.

Heb jij nog een Nieuwjaars boodschap aan onze lezers?
Ik heb het afgelopen jaar serieus wat knopen moeten doorhakken. Beslissingen moeten maken die niet altijd gemakkelijk waren. Een goede vriend trok me over de streep door me te vragen: *"Ine, jij hebt de keuze. Of je blijft zitten waar je zit, neemt geen beslissing en dan vraag je je op je 75e af.. Wat als ik wel een keuze had gemaakt? Wat als ik wel had gezegd wat ik op mijn lever had?*

Of je hakt de knoop door, maakt een keuze en zegt de dingen die je wilt zeggen tegen de mensen waar je het tegen wilt zeggen. En misschien krijg je een nee en had je liever een ander antwoord gehad. Maar dan heb je het tenminste toch gezegd. Je hebt verteld wat je op je lever had."

Dus mijn nieuwjaarswens voor de lezer.

Het is beter om te zeggen… Verdorie, wat heb ik nu gezegd of gedaan (maar je hebt het wel gezegd) dan je op je 75e te moeten afvragen… Goh, wat als…. Ik die ene gezegd had wat ik voor haar/ hem voelde… Wat als ik voor die nieuwe job had gekozen…

Wat als ik voor mijn dromen had gekozen… Even had geluisterd naar mijn hart… en niet naar die kronkels in mijn hoofd die zeggen dat het niet mag, niet kan of het nu niet het ideale moment is…

Dus lezer, volg vooral je dromen… Al de rest volgt…

Topverkoper in 20 weken | Ine Van Hofstraeten | Linkeroever | november 2013 | € 19,95